



HIGH IMPACT PRESENTATIONS

Transforma tu perspectiva/Transforma tus relaciones/Transforma tus resultados

Dale Carnegie™

COMUNICADORES

PROFESIONALES

PIENSAN ASÍ...

Si yo cambio la forma
como me veo a mi mismo,
cambiará como el mundo
me ve a mi y esto cambia
el impacto que tengo en el
mundo



ÍNDICE

.....	
INTRODUCCIÓN	5
.....	
OBJETIVOS High Impact Presentations	7
.....	
CONTENIDO	8
.....	
ANÁLISIS DE INVERSIÓN	12
.....	



QUE EL MUNDO DIGA SÍ A TUS IDEAS

Cuando es momento de **reportar, informar, lograr la colaboración** de otros o cualquier de los casos, es muy probable que tengas que comunicarlo y es aquí cuando llega el momento crítico lleno de preguntas e incertidumbre. ¿Mi presentación es atractiva e interesante? ¿Incluyo más texto que imágenes o información técnica? ¿cómo sé que el mensaje es comprendido? ¿El nervio de presentar se me nota? ¿Proyecto credibilidad? ¿Estoy logrando el objetivo? Las situaciones son muchas y en cualquier caso una presentación requiere transmitir, emocionar o impulsar a una acción al mismo tiempo.

En Dale Carnegie pensamos que **todos tenemos una grandeza inherente que le da el toque a lo que hacemos y decimos**, como lo hacemos y como lo decimos, al final la presentación eres tú.

El programa High Impact Presentations **desarrolla las actitudes, habilidades y competencias** que te ayudarán a obtener la confianza y seguridad que requieres para **llevar adelante tus proyectos, lograr la colaboración, influir, conectar, convertir tus ideas en resultados** y que tus presentaciones sean experiencias positivas para tu auditorio.

Hagamos que el tiempo que tu auditorio te brinda sea un tiempo y experiencia valiosa. Oír, ver, sentir, apelar a nuestra mente y emociones en la era en que enviar un email o chat se convierte en el medio de comunicación más común en los negocios, **una presentación es una forma mucho más efectiva de conectar, dejar huella y obtener resultados.**

OBJETIVOS:

1. Planificar y organizar presentaciones profesionales

- Desarrollar aperturas y cierres
- Organizar eficazmente los pensamientos y materiales antes de presentar

2. Crear y mantener una impresión positiva

- Mostrar una apariencia agradable - voz y lenguaje del cuerpo positivo
- Establecer afinidad con el auditorio
- Desarrollar la habilidad de trabajar con auditorios desafiantes

3. Ser más natural, seguro y creativo al hacer tus presentaciones

- Comunicar con mayor autoconfianza
- Convertirse en un comunicador interesante
- Ser visto como un comunicador competente

4. Comunicar tus ideas con claridad e impacto

- Hablar de forma concisa
- Desarrollar la habilidad de dar vida a los textos escritos o información compleja, difícil de interpretar
- Hablar con convicción y seguridad
- Agregar energía, entusiasmo, o énfasis
- Tips para un impacto visual

5. Vender Ideas e inspirar a los demás

- Motivar a otros a tomar una acción específica
- Dominar el desafío que representan los periodos de preguntas y respuestas bajo presión
- Utilizar la información adecuada para vender una idea



PRESENTACIONES QUE REALIZARAS:



Crear una Primera Impresión Positiva

Solo contamos con **segundos** para que nuestra audiencia nos vea como reales, creíbles, profesionales y dignos de confianza desde la apertura de una presentación.

Aumentar la Credibilidad

Presentar **evidencias, ejemplos, estadísticos**, e información relevante apoya a proyectar la confianza y credibilidad que se requiere para generar una impresión positiva o la acción de nuestro auditorio o sencillamente reportar, esto habla de la veracidad de la información que presentamos.



Presentar Información Compleja

Como profesionales muchas veces hacemos suposiciones sobre el nivel de entendimiento del auditorio acerca de ciertos temas y fallamos en comunicar lo que realmente deseamos. Por ese motivo, el primer paso a considerar es **saber qué podría ser complejo para nuestro oyente**. como matizarlo de ejemplos y dimensionar el impacto

Comunicar con Mayor Impacto

En esta presentación participaremos de un ejercicio diseñado para ayudarnos a ser más **flexibles, modular la energía, voz, utilizar el lenguaje corporal, ser más naturales, vencer nuestras barreras** y obtener los resultados que sólo la presentación produce como experiencia.



Inspira a las personas para que adopten el cambio y responder ante situaciones de presión

Nuestra habilidad para inspirar a otros a adoptar el cambio depende en gran parte de nuestra habilidad de comunicar **desde el punto de vista de nuestros oyentes**. En principio, debemos ganar la confianza de nuestros oyentes. Obtener atención favorable y establecer la necesidad del cambio, parece fácil, requiere de ciertos aspectos para lograrlo

Motivar a los Demás a la Acción

Reconstruyendo vívidamente un incidente, apelaremos al history telling para demostrar o ejemplificar una idea que influya o apoye al cambio en otros convencenciendo a la nuestra audiencia a actuar.



COMO REALIZARAS EL CAMBIO:

La experiencia en este programa se asemeja a **tener un entrenador personal** que te guiará paso a paso para lograr avances extraordinarios.

Todo comienza con una evaluación inicial que nos permitirá comprender tu punto de partida, identificar tus metas y determinar lo que necesitas para llegar ahí.

Durante el programa **realizaras 7 presentaciones, cada una de estas será grabada**, esto te brindará la oportunidad de recibir un **coaching personalizado** por parte de un experto al final de cada sesión. Tras cada presentación, **serás conducido a una sala de revisión**, donde el Trainer se enfocará en áreas específicas que requieren una mejora y te apoyará a incorporar y practicar en tu siguiente presentación esos cambios con las estructuras correspondientes a las diferentes situaciones y contextos de presentación. Este proceso te preparará para enfrentar con éxito cualquier desafío que surja en el futuro.

Además, contarás con el respaldo de dos Trainers que te ayudarán a superar los obstáculos que puedan hacer que te sientas inseguro al presentar. **Identificarán tus fortalezas, áreas de mejora, competencias que necesitas desarrollar y te ayudarán a cultivar la mentalidad necesaria para mantener la confianza durante tus presentaciones.** Trabajar con tus presentaciones grabadas te permitirá observar de manera objetiva los cambios que vas realizando y te dará la oportunidad de evaluar tu desempeño desde la perspectiva de la audiencia, ayudándote a proyectarte de la mejor manera posible.



ANÁLISIS DE INVERSIÓN

¿QUÉ INCLUYE?:

EL PROGRAMA SÓLO ES EL PRINCIPIO

A continuación encontrarán una descripción, desarrollo, lo que se incluye y análisis de esta solución.

En las siguientes hojas también descubrirás los aspectos de nuestra metodología que harán esta experiencia única



INSTRUCTORES

Será impartido por:
2 Trainers certificados
por DC & Associates



INCLUYE

- Manual del participante y libro de oro (Ambos en electrónico)
- Diploma electrónico certificado por DC
- Grabaciones



MATERIAL OPCIONAL

Se sugiere el libro "El camino fácil y rápido para hablar eficazmente" como apoyo, es opcional
Tiene un costo extra.



COACHING INDIVIDUAL

Durante la sesiones recibirás coaching individual personalizado



MÁXIMO 12 PERSONAS

Los grupos son pequeños con el objetivo de tener el espacio suficiente para brindar un coaching individual de calidad

Resumen:

- Inversión regular: \$ 21,500+IVA
- Formato : presencial
- Desarrollo: 2 sesiones de 8 hrs cada una en dos días consecutivos
- Incluye : Manual del participante electrónico, coffe break y alimentos, diploma certificado y libro de oro impreso, grabaciones
- Entregables: grabaciones, diploma certificado y reporte individual

CONSIDERACIONES:

- Este programa es presencial, la sede será proporcionada por Dale Carnegie
- Los materiales son electrónicos, es necesario que traigas equipo de computo para trabajar
- Cada seminario será impartido por 2 Trainer certificado por DC & Associates
- Contaremos con una evaluación online que mide el desempeño de los Trainers, diseño del programa, material utilizado e impacto y relevancia en su vida profesional
- Las grabaciones se entregaran una semana después y se enviaran por correo después de descargarlas
- Se entregara un reporte formal al cliente para apoyar los planes de seguimiento que se sugieren por participante
- Los participantes contarán con el apoyo de los trainers para su siguiente presentación con coaching via online
- Está incluida la plataforma EVOLVE para interactuar con materiales, trainers, asignaciones, planificación, esta suscripción es por 1 año
- Cualquier cambio una vez recibida la PO entrará en revisión por temas de inversión.

LA

DIFERENCIA

CARNEGIE

Todo está en
nuestra
metodología...

PORQUÉ SOMOS DIFERENTES: DESCUBRIR

IMAP NUESTRO PROCESO DE CONSULTORÍA

- Intención: Descubre la visión estratégica.
- Investiga: Identificamos en donde están, a dónde van y qué necesita para lograrlo.
- Involucrar: Involucramos áreas y personas para comprender las diferentes perspectivas, unirlos y tener un cuadro más completo.
- Innovar: Llenamos los gaps con nuestras soluciones personalizadas.
- Impacto: Define los KPI'S medibles y las evaluaciones pre post, apoyamos la implementación a través de proyectos ROI y brindamos n seguimiento de refuerzo para construir el mapa único del éxito que visualizas.



PORQUÉ SOMOS DIFERENTES: DISEÑO

RESULTADOS CON CAMBIO

Hacemos que la gente tenga éxito utilizando los conceptos básicos de Dale Carnegie sobre el comportamiento humano para capacitar a los líderes y evocar equipos más confiados, comprometidos y entusiastas. Diseñamos nuestros programas para aprovechar el cambio emocional y de comportamiento, lo que resulta en un cambio de desempeño más intencional e impactante.

WOW!

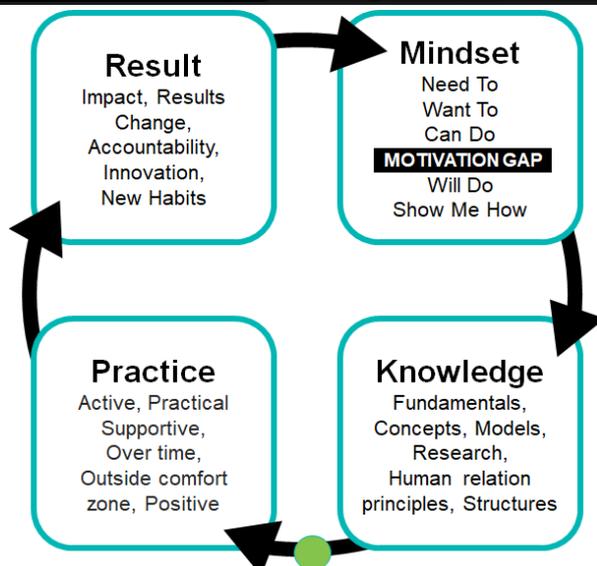


LEER NO HACE AL EXPERTO. LA PRACTICA HACE AL EXPERTO.



EL CICLO DEL CAMBIO DEL DESEMPEÑO

Diseñado para crear un entorno que permita que la transformación suceda. Los participantes no solo practican las habilidades necesarias, sino que también participan activamente en un aprendizaje experimentado facilitado. El ambiente anima a los participantes a adoptar los cambios emocionales y conductuales necesarios para inspirar el cambio de rendimiento



POR QUÉ SOMOS DIFERENTES: LA ENTREGA

THE PERFORMANCE CHANGE PATHWAY

Nos centramos en los cambios de rendimiento transformacional en individuos y organizaciones, y creemos que todo aprendizaje es un viaje. Para participar en su aprendizaje, los participantes necesitan un camino para navegar su viaje individual. The Performance Change Pathway es un proceso estructurado de aprendizaje y desarrollo que garantiza que los participantes tengan una experiencia consistente.

Performance Change Pathway™: The Dale Carnegie Design and Delivery Framework



... Y TODAVIA, ¿PORQUE DALE CARNEGIE?....

DALE CARNEGIE EN LOGROS...



110 años de experiencia



Training en 25 idiomas



200+ oficinas globales



ISO certificación desde 1998



9 Millones + graduados



HEMOS TRABAJADO CON...

- TechOps
- Rehrig Pacific Company
- Koppert
- Nexteer Automotive
- Singenta
- Dana Automotive
- Grammer
- Eurotransitura
- Michelin
- Robert Bosh
- Wal-Mart
- Magna Exterior
- Berry
- Autoliv
- Chartis
- Lenmex
- MPI
- NAPA
- AK Plastics
- Flex & Gate
- Berrendo
- Microsoft
- Pepsico
- John Deere
- Brose
- Continental
- Ineos
- Entre otros.....



CREDIBILIDAD Y VALOR

NUESTROS CERTIFICADOS



- Quality Management Systems – ISO 9001/9008 Certified
- All United States locations accredited by the Accrediting Council for Continuing Education and Training (ACCET)
- Courses recommended for college transfer credit by the American Council on Education (ACE)
- Project Management Institute (PMI)
- SHRM – Human Resource Certificate Institute
- National Association State Boards of Accountancy (NASBA)
- Council for Higher Education Accreditation (CHEA)
- The University of Central Missouri
- The University of Phoenix

LA TRANSFORMACIÓN

COMIENZA AQUÍ

 EL CAMBIO COMIENZA CONTIGO

